

Pekago integreert design en functie in maakbare producten

ONTWIKKELING ÉN PRODUCTIE GECOVERD

Kunststoffen behuizingen en technische componenten maken is één ding. Ze op basis van een programma van eisen ontwikkelen, zodanig dat het product optimaal voldoet aan de functionele en kostprijsdoelstellingen van de klant, is andere koek. Zeker als je de verantwoordelijkheid neemt voor de functionaliteit. Pekago in Goirle deinst er niet voor terug. 'Het integreren van design en functie in maakbare producten, die we vervolgens tegen zo gunstig mogelijke kosten produceren; daar is ons hele bedrijfsconcept op afgestemd.'

door Pim Campman

Pekago Covering Technology – 'wij verpakken de technologie van onze klanten' – biedt oem'ers in de *low volume, high complexity business* een 'one-stop shopping' propositie: voor zowel productontwikkeling als fabricage kunnen ze in Goirle terecht. Het onderdeel van participatiemaatschappij VADO belevt vooral de industriële apparatenbouw (*aerospace, medical devices, industrial equipment, industrial vehicles*). Het gaat daarbij om hoogwaardige oplossingen in kunststof, waaronder *engineering plastics* (hard, stevig, sterk) en *high-performance polymers* (die raken aan de eigenschappen van metaal).

EÉN PARTIJ

In 1998 tuigde Pekago als een van de eerste kunststofverwerkende bedrijven een eigen ontwikkelafdeling op. Een goede en vroege keuze, gebaseerd op een zich aftekenende trend die sindsdien krachtig heeft doorgezet: steeds meer oem'ers concentreren zich op enerzijds conceptontwikkeling en anderzijds het vermarkten van producten. Wat daartussen ligt, wordt meer en meer uitbesteed – als het even kan aan één partij, die borg staat voor zaken als functionaliteit, kwaliteit, duurzaamheid en kostenefficiëntie, en die flexibel kan schakelen. Director sales & engineering Jos van den Bergh: 'Een *supply chain* met voor elke bewerking een andere toeleverancier heeft voor oem'ers twee nadelen: het bij elkaar brengen van alle kennis die nodig is om het meest optimale en kostgunstige product te ontwikkelen is vrijwel ondoenlijk – en je loopt aan tegen minder logistieke flexibiliteit en langere levertijden.'

FULL SERVICE

Vandaar dat Pekago er bewust voor heeft gekozen klanten een 'full service'-pakket aan te bieden, ook op het gebied van fabricage. Vrijwel alle veren bewerkingstechnologieën heeft men in eigen huis. Spuitgieten, thermoplastisch schuimgieten (TSG), vormtechnologie, het lassen van kunststofdelen, het coaten, plaatsen van inserts, enzovoorts. 'Voor negentig procent kunnen we dat in

house', zegt Van den Bergh. Wat niet wil zeggen, dat elke klus per se in Goirle wordt geklaard. 'Zoals gezegd, we zoeken altijd naar de oplossing die voor de klant het gunstigst is – qua prijs, snelheid van leveren en kwaliteit. Ook al kunnen we het hier in Goirle, we acteren *resource*-onafhankelijk. Is de klant beter af als zijn product in het buitenland gemaakt wordt, dan doen we dat.

FORSE INVESTERING

Als het op produceren aankomt, ligt de balans trouwens faliekant anders. 'In 98 procent van de gevallen doen we het verwerken en bewerken hier.' Pekago is vastbesloten dat vol te houden. Nog vóór de jaarwisseling wordt in Goirle een multifunctionele, dubbelschroefs 1.500 tons spuitgietmachine in bedrijf genomen. Een 'grote alleskunner' die spuitgieten, thermoplastisch schuimgieten en sandwichspuitgieten (twee verschillende materialen toepassen in één product) in zich verenigt. Van den Bergh: 'Daarmee kunnen we producten met een opspanbereik van circa 2,5 bij 2 meter maken. Dat completeert ons machinepark; we kunnen nu heel kleine producten van één gram tot heel grote van 12,5 kilo ontwikkelen en produceren – en alles wat daartussen zit.' Een forse investering, waarmee Pekago zich nog beter hoopt te positioneren voor wat het bedrijf ziet als de grootste uitdagingen voor de



Engineering manager Koen Bayens (links) en director sales & engineering Jos van den Bergh: 'We zoeken altijd naar de oplossing die voor de klant het gunstigst is – qua prijs, snelheid van leveren en kwaliteit.' Foto: Bart van Overbeeke

Ook dan geldt: wij bedenken en tekenen het product en zijn verantwoordelijk voor zaken als deugdelijkheid en duurzaamheid.' In de praktijk betekent dit dat bijna driekwart van de matrijzen voor klanten bij de drie vaste partners van Pekago in China wordt gemaakt. Van den Bergh: 'De kostprijs is daar aanzienlijk lager, maar klanten die niet willen dat hun intellectueel eigendom daar terechtkomt, begrijp ik heel goed.'

toekomst: groeien op de doelmarkten, met name medische apparatuur; en aanhaken bij de toenemende behoefte aan betrouwbare toeleveranciers in de markt van de industriële apparatenbouw. ●

links
www.pekago.nl